


Werde Teil von ROY ROBSON als

## FLÄCHENMANAGER (M/W/D)

 LÜNEBURG & BUNDESWEIT



ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT



VOLLZEIT

### **WIR GESTALTEN DIE ZUKUNFT VON MENSWEAR. DABEI BRAUCHEN WIR DEINE UNTERSTÜTZUNG.**

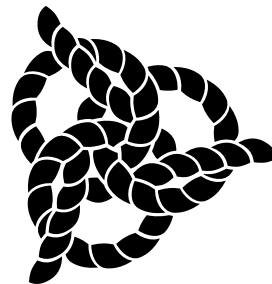
- Als FLÄCHENMANAGER (M/W/D) betreust, führst und coachst du die Mitarbeitenden auf den ROY ROBSON Verkaufsflächen innerhalb von Modehäusern, stets in Abstimmung mit der Personalabteilung, um ihr volles Potenzial zu entfalten.
- Du unterstützt unser Bewerbermanagement und Recruiting, indem du in enger Zusammenarbeit mit der Personalabteilung neue Mitarbeitende rekrutierst und in den Onboarding-Prozess integrierst.
- Gemeinsam mit den Verkaufsmitarbeitenden setzt du Ziele fest, überprüfst regelmäßig deren Fortschritt und sicherst die Erreichung der Zielvorgaben.
- Du übernimmst Mitverantwortung für das Warenmanagement und gestaltest aktiv das Sortiment auf den ROY ROBSON Verkaufsflächen der Modehäuser mit.
- Als Markenbotschafter vor Ort sorgst du dafür, dass unsere Marke ROY ROBSON und ihre Werte authentisch repräsentiert und vermittelt werden.
- Du erstellst wöchentliche Reportings zu Verkaufszahlen, Warenpräsentation und der Performance der Mitarbeitenden, um stets den Überblick zu behalten.
- Du unterstützt die Auswahl neuer Standorte und wirkst bei der Flächenplanung sowie der Gestaltung von Shops und Verkaufsflächen mit.
- In enger Zusammenarbeit mit dem Visual Merchandising trägst du dazu bei, Verkaufsförderungsmaßnahmen umzusetzen und das Produktmanagement sowie das Marketing optimal zu unterstützen.
- Der regelmäßige Austausch mit Abteilungsleitern, der Geschäftsführung und dem Außendienst ist Teil deiner täglichen Arbeit, um die Marke ROY ROBSON strategisch weiterzuentwickeln.
- Mit einer bundesweiten Reisetätigkeit von 70 % und 30 % Bürotätigkeit in unserer Verwaltung in Lüneburg bist du flexibel und mobil im Einsatz.

## PRÄGE DEN WEG VON ROY ROBSON MIT DEINER PERSÖNLICHKEIT.

- Du bringst eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium mit – idealerweise im Bereich Handel – und hast bereits mehrere Jahre erfolgreich im Mode- oder Einzelhandelsumfeld gearbeitet.
- Du überzeugst durch analytisches Denken und deine strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise und übernimmst gerne Verantwortung im Waren- und Sortimentsmanagement.
- Durch deine Führungserfahrung weißt du, wie man Teams motiviert und weiterentwickelt.
- Kommunikation ist deine Stärke, wodurch du unsere Marke du souverän nach außen repräsentieren kannst.
- Du bist ein Organisationstalent, planst strategisch und setzt Verkaufsstrategien zielgerichtet um.
- Du bringst die notwendige Flexibilität und Reisebereitschaft mit, um immer dort zu sein, wo du gebraucht wirst.

## Unsere Mitarbeitenden sind unser Kapital.

Deshalb schaffen wir ein familiäres, flexibles und wertschätzendes Arbeitsumfeld, indem du die Dinge in die Hand nimmst und sie aktiv mitgestalten kannst. Wir bieten Stabilität und Vertrauen und investieren nicht nur in unsere eigene Zukunft, sondern auch in deine.



## HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann freut sich ein engagiertes Team mit Begeisterung für hochwertige Menswear über deine Bewerbung. Bitte sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deiner Kündigungsfrist per E-Mail:

 Katharina Kirst

 [bewerbung@royrobson.com](mailto:bewerbung@royrobson.com)

 +49 4131-887-0